Por qué el aumento en la demanda de GLP-1 expone el quiebre de stock invisible en las farmacias

El crecimiento de ventas en categorías de alta exigencia logística revela que el agotamiento en el punto de venta ocurre antes de que los reportes tradicionales identifiquen la...

Dinn

Leer el artículo completo

Parte 1

El producto tiene alta demanda en el extremo final, pero cuando el cliente llega a la farmacia, el expositor está vacío. La aceleración reciente en la categoría de GLP-1 coloca bajo fuerte presión el abastecimiento y la cadena de frío, evidenciando un desafío crítico para la dirección de trade marketing y para las operaciones comerciales.